

Caprari: supply chain integrata grazie a IUNGO



Inizio: 2010

Gestionale: SAP

N. utenti: 15

Settore: Pompe idrauliche

Fornitori integrati: 100

Il Gruppo Caprari, punta di diamante per le soluzioni avanzate nel ciclo integrato dell'acqua, sceglie IUNGO per una catena fornitori integrata, affidabile e monitorata.

CAPRARI, LEADER NEL TRATTAMENTO E TRASPORTO DELL'ACQUA

Il gruppo Caprari è tra le principali realtà internazionali nella produzione di pompe ed elettropompe centrifughe e nella creazione di soluzioni avanzate per la gestione del ciclo integrato dell'acqua.

Fondata nel 1945 da Amadio Caprari, l'azienda ha continuamente ampliato e diversificato la propria attività, per rispondere con prodotti e servizi innovativi alle specifiche e mutevoli esigenze del mondo dell'acqua. Grazie al know-how esclusivo e diversificato, oggi vengono fornite le migliori e più efficienti soluzioni per le principali esigenze idriche: dalle captazioni nei pozzi profondi al sollevamento delle acque reflue e di drenaggio, dall'alimentazione e distribuzione idrica nei settori civile, industriale ed agricolo, alle più svariate applicazioni nel trattamento delle acque. Storicamente la gamma di prodotti e soluzioni Caprari è estremamente vasta e con l'apertura verso nuovi mercati, come ad esempio la nuova nata Caprari Shanghai per imporsi sul mercato cinese, l'azienda ha ulteriormente aumentato la sua offerta, con molteplici varianti su ogni singolo modello di macchina.

INVESTIMENTI COME FILOSOFIA D'AZIENDA

La consapevolezza della necessità di investire continuamente in nuove tecnologie, prodotti, infrastrutture è una delle caratteristiche di Caprari. "Abbiamo sempre avuto una propensione all'investimento", esordisce Stefano Catellani, Direttore dei Sistemi Informativi di Caprari che continua "anche nel settore IT l'azienda ha sposato questa filosofia".

Nel 1998 Caprari è una delle prime PMI italiane ad adottare SAP R/3 come sistema gestionale, estendendone poi nel tempo le funzionalità fino a comprendere oggi la gestione documentale e la business intelligence. Oltre a SAP ERP l'odierno "package IT" Caprari comprende anche un corollario di applicazioni periferiche web based sviluppate con tecnologie Microsoft. Nel suo insieme questa piattaforma consente di condividere informazioni fondamentali per il business, quali listini, disegni, cataloghi, dati tecnici e gestionali. "Siamo in grado di raccogliere gli ordini, fare un tracking delle macchine vendute, analisi di dettaglio e altre attività che ci consentono un contatto continuo con il nostro mondo commerciale", commenta Catellani.

IUNGO, UN INVESTIMENTO PER LA SUPPLY CHAIN

"Qualche tempo fa, in sede di analisi dei processi aziendali, ci siamo resi conto che le nostre attenzioni erano state rivolte prevalentemente alla parte clienti e che era tempo di investire anche dal lato supply chain", racconta Catellani, che continua: "Il nostro obiettivo era di raggiungere un livello di integrazione dei fornitori paragonabile a quello già in essere con i partner commerciali. La nostra piattaforma IT è certamente "SAP centrica", ma non monolitica e si è così dato inizio a una ricerca per individuare, tra le soluzioni presenti sul mercato, quella più vicina alle nostre esigenze. IUNGO è il software che, al termine del percorso di selection, è risultato vincente", dichiara Catellani.

IUNGO è la soluzione per la supply chain che grazie all'utilizzo della posta elettronica (brevettato),



Caprari: supply chain integrata grazie a IUNGO

permette di far comunicare in modo semplice, sicuro e strutturato tutti i partner aziendali, dal piccolo terzista alla multinazionale.

“L'utilizzo dell'email è sicuramente la caratteristica che ci ha colpito maggiormente”, esordisce ing. Roberta Apparuti, SAP Manager in Caprari, “per noi era fondamentale proporre ai nostri fornitori un strumento che fosse non invasivo e non li costringesse ad azioni diverse da quanto era già in loro conoscenza. Con IUNGO il fornitore riceve una semplice e-mail e, rispondendo, interagisce con i nostri buyer e il nostro sistema informativo.”

IUNGO IN CAPRARI

Oggi in Caprari ci sono 12 utenze IUNGO a disposizione di 4 Buyer, i fornitori, tra già attivi e da attivare, sono circa un centinaio, italiani e stranieri.

“Abbiamo installato il software in primavera e siamo partiti con 3 fornitori pilota, fase iniziale che ci è servita per integrare IUNGO con SAP affinando al meglio lo scambio dati tra i due sistemi” racconta Apparuti.

Il primo step del progetto ha consentito di gestire con IUNGO gli ordini d'acquisto sia aperti che chiusi e la programmazione delle consegne; in un secondo step sono previste: la creazione automatica delle bolle di entrata merci; la pre-identificazione del materiale in ingresso allo stabilimento; l'estensione alla maggioranza dei fornitori Caprari.

“I vantaggi ottenuti con IUNGO sono molteplici: una migliore capacità di monitorare la qualità dei fornitori in termini di rispetto del tempo di consegna, la riduzione di attività ripetitive in Ufficio Acquisti e in Ufficio Produzione” commenta Apparuti. “Contenuto tecnologico, flessibilità e supporto sono caratteristiche strategiche per un prodotto software moderno, riteniamo adeguato e proficuo l'investimento fatto per IUNGO” conclude Catellani.



Contenuto tecnologico, flessibilità e supporto del software innovativo IUNGO per rendere più efficace il monitoraggio della qualità dei fornitori

