

Comet: semplificare la pianificazione con IUNGO



Inizio: 2008

Gestionale: Sme-Up

N. utenti: 4

Settore: Meccanica

Dipendenti: 210

Comet, leader nella costruzione di pompe a membrana, ha adottato IUNGO per snellire il processo di gestione della catena di fornitura. Tra i vantaggi ottenuti, un immediato e automatico trasferimento delle informazioni relative agli ordini al sistema gestionale e alla produzione.

CHI È COMET

Comet S.p.A. è leader nella costruzione di pompe a membrana per l'agricoltura, carrelli, carriole e gruppi motopompa per il giardinaggio, e nella produzione di pompe a pistoni per l'industria, idropultrici ad acqua calda e fredda. Nata nel 1959 e parte dal 1990 del Yama Group, Comet ha sede a Reggio Emilia e attualmente conta circa 210 dipendenti, 50 milioni di euro di fatturato nel 2008 con un fatturato d'acquisto di circa 32 milioni di euro. Le categorie merceologiche acquistate sono molteplici, da pressofusioni in alluminio a lavorazioni meccaniche a componenti elettrici, con un conseguente parco fornitori da gestire ampio e complesso.

ESIGENZE

Comet ha sentito dunque l'esigenza di **snellire i processi legati alla gestione della fornitura**. In particolare, si è posta una serie di **obiettivi**:

- semplificare le attività interne per il coordinamento dei fornitori;
- aumentare l'efficienza delle risorse dell'Ufficio Acquisti;

- avere la certezza della ricezione e conferma dell'ordine da parte dei fornitori;
- velocizzare la validazione dei messaggi di eccezione generati dall'MRP.

LA SOLUZIONE: IUNGO

A luglio 2008 è iniziato il progetto con IUNGO. Quattro utenti (tre buyer e un "sollecitatore"), con la complicità di IUNGO, gestiscono gli ordini di acquisto chiusi, il programma di consegne che settimanalmente viene rivisto in funzione dei dati provenienti dall'MRP e i dati del sistema ERP. Il flusso vede la creazione dell'ordine, l'invio al fornitore con l'e-mail creata da IUNGO, la conferma o modifica da parte del fornitore, fino all'accordo finale tra buyer e fornitore. Ogni dato generato durante tale flusso viene automaticamente trasmesso alla produzione. A loro volta i messaggi di eccezione provenienti dall'MRP, ovvero la richiesta di posticipare o anticipare le consegne in linea con i piani di produzione, vengono immediatamente comunicati al sistema IUNGO che, dopo la validazione del "sollecitatore", può inviare modifiche d'ordine al fornitore.



Comet: semplificare la pianificazione con IUNGO

VANTAGGI

Il vantaggio strategico principale è la possibilità di gestire in modo automatico e veloce le modifiche ai piani di produzione prodotte dall'MRP, con conseguente abbassamento del valore del magazzino. Un risultato che è il frutto di una comunicazione continua e in real time, che avviene grazie a IUNGO, tra sistemi ERP, MRP, fornitori e buyer.

Le attività a basso valore aggiunto, come l'immissione di dati manuale nei sistemi, sono state eliminate a favore di attività decisionali ad esempio sul "migliore" acquisto da compiere.

PROSPETTIVE

I prossimi sviluppi vedono coinvolto IUNGO nella gestione degli ordini aperti. Inoltre sempre grazie a IUNGO, COMET riceverà l'avviso dell'avvenuta spedizione del materiale da parte del fornitore.

PERCHÈ COMET SI È RIVOLTA A IUNGO?

SEMPLIFICARE
ATTIVITÀ INTERNE PER
IL COORDINAMENTO
DEI FORNITORI

AUMENTARE
EFFICIENZA RISORSE
DELL'UFFICIO
ACQUISTI

VERE LA CERTEZZA
SU RICEZIONE E
CONFERMA
D'ORDINE DA
FORNITORI

VELOCIZZARE
VALIDAZIONE
MESSAGGI DA
ERP

